

Содержание

Задание 1. Дайте, пожалуйста, письменный ответ на вопрос:

Организационно-правовые формы организаций 3

Задание 2. Дайте, пожалуйста, письменный ответ на вопрос:

Формирование прибыли организации. Чистая прибыль

и ее распределение 12

Задание 3. Задача..... 19

Задание 4. Задача..... 22

Список использованной литературы..... 26

**Задание 1. Дайте, пожалуйста, письменный ответ на вопрос:
Организационно-правовые формы организаций**

Организационно-правовые формы организаций различаются по:

- обязанности владельца капитала лично участвовать в управлении и производственной деятельности предприятия;
- степени имущественной ответственности граждан - собственников капитала коммерческой организации, осуществляющих предпринимательскую деятельность, перед кредиторами;
- возможности и порядку возврата средств, вложенных в уставный (складочный) капитал предприятия;
- иным правам и обязанностям учредителей и участников.

В РФ существуют два вида хозяйственных товариществ: полное товарищество и товарищество на вере¹.

Полное товарищество признается таковым, если его участники (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут солидарную ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом, то есть кредитор товарищества может предъявить имущественное требование в полном объеме как ко всем участникам одновременно, так и к любому из них. Минимальное количество участников - двое, максимальное - не ограничено. В случае если по каким-либо причинам остается только один участник полное товарищество преобразуется в хозяйственное общество или ликвидируется. Минимальный складочный капитал такого товарищества должен быть не менее 100-кратного размера минимального размера оплаты труда (МРОТ) на дату подачи учредительных документов на регистрацию.

Учредительным документом полного товарищества является учредительный договор. В нем определяются: порядок создания товарищества, ус-

¹ Экономика предприятия / Под ред. А.Е. Карлика, М.Л. Шухгалтер. – СПб.: Питер, 2009. – С. 19.

ловия передачи ему имущества, условия и порядок распределения между участниками прибыли и убытков, порядок управления деятельностью полного товарищества, процедура выхода учредителей из его состава, размер и состав складочного капитала и др.

Товарищество на вере - это товарищество, в которое входят два типа участников: один или несколько «полных» товарищей, осуществляющих от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающих по обязательствам товарищества всем своим имуществом, то есть являющихся по статусу предпринимателями, и один или несколько «вкладчиков» (командистов), не участвующих в управлении делами товарищества и несущих риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах внесенных ими вкладов.

Минимальное число участников - двое, из которых один - полный товарищ, другой - вкладчик, максимальное количество не ограничено. Для товарищества на вере существуют те же варианты ведения хозяйственной деятельности, что и для полного товарищества, однако выбранный вид управления фиксируется в учредительном договоре.

Достоинством товариществ обоих типов является гибкая структура, возможность решать вопросы по соглашению между участниками. При этом отсутствует жесткое законодательное регулирование, управление достаточно просто и не формализовано. Важно, что товарищество не обязано публично отчитываться о своей деятельности.

Основной недостаток - ответственность участников своим личным имуществом (за исключением вкладчиков). В силу этого товарищества предпочтительнее создавать в сферах предпринимательской деятельности, связанных с минимальным риском - информационные, консультационные услуги и др.

Значительную роль в экономике страны играют хозяйственные общества. Их принципиальное отличие от товариществ заключается в том, что товарищество - это объединение лиц, при котором обязательно активное участие в хозяйственной деятельности, в то время как хозяйственное общество есть

объединение капиталов, когда обязательное участие в деятельности общества не требуется.

Выделяют три основных вида хозяйственных обществ: общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью и акционерное общество².

Обществом с **ограниченной ответственностью (ООО)** признается коммерческая организация, учрежденная одним или несколькими лицами, уставный капитал которой разделен на определенные учредительными документами доли. Firmenное наименование ООО должно содержать слова «с ограниченной ответственностью». При этом термин «ограниченная ответственность» означает, что учредители (участники) общества не отвечают по его обязательствам - их риск ограничивается только потерей имущества, переданного в качестве вклада в уставный капитал общества.

В отличие от товариществ, законодательство рассматривает уставный капитал ООО в качестве минимального размера имущества, гарантирующего интересы кредиторов общества при этом:

- минимальный размер уставного капитала ООО должен быть не менее 10 000 руб. на дату подачи учредительных документов на регистрацию;
- при внесении в качестве вклада в уставный капитал не только денежных средств, но и иного имущества, учредители производят денежную оценку этих вкладов. В предусмотренных законом случаях такая оценка может быть подвергнута независимой экспертной проверке;
- не допускается освобождение учредителя (участника) ООО от обязанности внесения вклада в уставный капитал;
- на момент регистрации ООО уставный капитал должен быть оплачен учредителями не менее чем наполовину, а оставшаяся часть подлежит оплате в течение первого года; если в течение этого времени уставный

² Сергеев И.В., Веретенникова И.И. Экономика организации (предприятия). - М.: Юрайт, 2013. – С. 24.

капитал ООО не был полностью оплачен, то ООО либо обязано уменьшить уставный капитал по факту, либо заявить о своей ликвидации;

- увеличение уставного капитала ООО допускается только после внесения вкладов его участниками в полном объеме;
- в случае сокращения стоимости чистых активов ООО до уровня ниже минимального размера уставного капитала, установленного законодательством, общество подлежит ликвидации;
- ООО, в отличие от хозяйственных товариществ, может быть учреждено одним лицом или иметь одного участника.

Высший орган ООО - собрание его участников; исполнительный орган может быть как коллегиальным, так и единоличным (директор, управляющий).

Создание ООО целесообразно для осуществления деятельности, сопряженной со значительным коммерческим риском. Такая форма может успешно использоваться как малым, так и крупным бизнесом.

Деятельность общества с дополнительной ответственностью (ОДО) регулируется по правилам, регламентирующим деятельность ООО. Его фирменное наименование должно включать слова «с дополнительной ответственностью». В отличие от ООО, ответственность участников ОДО по его обязательствам не ограничивается размером первоначального вклада в уставный капитал, а напротив, они несут субсидиарную ответственность (право взыскания неполученного долга с другого обязанного лица, если первое лицо не может его внести) по его обязательствам в одинаковом для всех размере, кратном величине вкладов, определяемых уставными документами. При банкротстве одного из участников ответственность по обязательствам общества распределяется между его участниками пропорционально их вкладам.

Особое место в системе организационно-правовых форм предприятий занимает акционерное общество (АО). В соответствии с Законом РФ «Об акционерных обществах» акционерным обществом признается коммерческая

организация, уставный капитал которой разделен на определенное количество долей, каждая из которых выражена ценной бумагой (акцией), удостоверяющей обязательственные права участников общества (акционеров) по отношению к обществу. Выделяются две формы акционерного общества: открытое (ОАО) и закрытое (ЗАО).

Для ОАО характерно наличие права проводить публичную подписку на свои акции, при этом акционеры, число которых не ограничено, могут отчуждать акции без согласия других акционеров. Открытость акционерного общества заключается, в частности, в его обязанности ежегодно публиковать годовой отчет, бухгалтерскую отчетность.

Напротив, ЗАО не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые акции или иным образом предлагать их неограниченному кругу лиц. Акции распределяются только среди учредителей или иного заранее определенного круга лиц. Если число акционеров превышает 50 чел., оно подлежит преобразованию в ОАО, либо ликвидации. Для ЗАО необходимо наличие уставного капитала в размере не менее 10 000 руб.

Выпуск акций и их обращение являются основной особенностью ОАО, отличающей его от других организационно-правовых форм коммерческих юридических лиц, что обуславливает такие преимущества, как:

- свобода концентрации и движения капитала;
- стабильность существования;
- ограниченная ответственность;
- профессиональное управление.

Привлечение средств инвесторов в ОАО осуществляется путем выпуска акций, что удобно для привлечения средств мелких инвесторов и снижения риска каждого отдельного инвестора. Приобретая акции, покупатель приобретает право участвовать в управлении ОАО, обладать частью его имущества, материализованного в стоимости акции. Кроме того, акционер получает право на дивиденды в виде денежных средств, то есть на часть прибыли ОАО, подлежащей распределению между акционерами.

ОАО вправе выпускать обыкновенные (простые) и привилегированные акции, которые различаются по набору прав их владельцев.

Общим собранием акционеров может быть принято решение о невыплате дивидендов, если предприятие реализует крупные инвестиционные программы.

Собственники акций ОАО могут свободно продавать и покупать их без разрешения других акционеров или руководства предприятия. Именно с помощью механизма свободного обращения акций осуществляется быстрый перелив капитала из одной сферы деятельности в другую. Однако подобный перелив капитала возможен лишь в условиях высокой ликвидности акций (под ликвидностью того или иного блага понимается скорость его реализации на соответствующем рынке).

Высшим органом управления АО является общее собрание акционеров, в исключительной компетенции которого находятся: внесение изменений и дополнений в устав АО, ликвидация общества, определение предельной стоимости объявленных акций, увеличение и уменьшение уставного капитала, образование исполнительного органа, утверждение годовых отчетов, бухгалтерских балансов и др. Общее руководство деятельностью общества осуществляет Совет директоров. Руководство текущей деятельностью АО осуществляется единоличным исполнительным органом общества (директором, генеральным директором) или совместно единоличным и коллегиальным исполнительным органом (правлением, дирекцией)³.

Нужно отметить, что некоторые особенности АО негативно влияют на его деятельность. Так, ограниченная ответственность акционеров по обязательствам АО, являясь благом для акционеров, может отрицательно повлиять на возможность предоставления обществу крупных кредитов. Оторванность акционеров от текущей хозяйственной деятельности и невозможность (или недостаточность) их общения между собой затрудняют контроль за деятель-

³ Чечевицына Л.Н., Чечевицына Е.В. Экономика предприятия. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2012. – С. 13.

ностью АО, что препятствует своевременному выявлению решений, принятых Советом директоров, которые могут иметь отрицательные последствия.

К недостаткам также можно отнести детальное и жесткое регулирование деятельности АО со стороны государства, включающее требования о раскрытии информации о деятельности предприятия, предоставление отчетов не только акционерам, но и государственным органам, обязательность независимого аудиторского подтверждения правильности годовой финансовой отчетности.

В российском законодательстве введено понятие дочерних и зависимых обществ. Хозяйственное общество признается дочерним, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество, в силу преобладающего участия в его уставном капитале либо в соответствии с заключенным договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом.

Еще одной организационно-правовой формой предприятия являются производственные кооперативы, которыми признаются добровольные объединения граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами паевых взносов.

Члены производственного кооператива несут по обязательствам кооператива субсидиарную ответственность в размерах и порядке, предусмотренных законодательными актами, уставом кооператива. Высшим органом управления кооперативом является собрание его членов, а управление текущей деятельностью осуществляется наблюдательным советом.

Специфической организационно-правовой формой коммерческих организаций государственного сектора являются государственные (федеральные) (ГУЛ) и муниципальные (МУП) унитарные предприятия. Выделяются унитарные предприятия, основанные на праве полного хозяйственного ведения и унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления (федеральные казенные предприятия).

Унитарные предприятия не являются собственниками закрепленного за ними имущества, а обладают лишь ограниченным правом полного хозяйственного ведения, либо оперативного управления. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено по долям, паям, в том числе и между работниками предприятия.

Наиболее распространены унитарные предприятия, основанные на праве хозяйственного ведения. Они не вправе продавать находящееся в их ведении имущество, сдавать его в аренду, отдавать в залог или другим способом им распоряжаться без согласия собственника или уполномоченного им органа. Учредителем унитарного предприятия выступает орган, уполномоченный управлять государственным или муниципальным имуществом. Уставный фонд предприятия не может быть менее суммы, равной 5000-кратному размеру МРОТ. Учредительным документом унитарного предприятия является Устав. Руководитель предприятия назначается собственником имущества или органом, представляющим его интересы, и подотчетен им. Назначение происходит на контрактной основе, что делает руководителя в определенной степени независимым в ходе осуществления им текущей хозяйственной деятельности.

К унитарным предприятиям, основанным на праве хозяйственного ведения, относятся и дочерние предприятия, которые создаются другими унитарными предприятиями путем передачи им части имущества в хозяйственное ведение.

По общему правилу собственник имущества или учредитель унитарного предприятия не несет ответственности по его обязательствам, за исключением случаев, когда действия собственника вызвали банкротство предприятия.

Унитарные предприятия, основанные на праве оперативного управления (казенные предприятия), работают по плану, утвержденному вышестоящим органом, и на них распространяется бюджетное финансирование. Поэтому эти предприятия имеют значительно меньшую оперативную самостоятельность, чем действующие на основе хозяйственного ведения. Необходимость

сохранения таких предприятий вызвана, в первую очередь, спецификой некоторых отраслей народного хозяйства и сфер деятельности, требующих прямого государственного регулирования (планирования) или финансирования. К таким отраслям и сферам деятельности относятся, например, предприятия Госзнака, атомной энергетики, определенные предприятия оборонной промышленности и т. п.

Казенным может стать предприятие;

- осуществляющее деятельность, допускаемую федеральными законами только для государственных предприятий;
- производящее продукцию, более 50% которой потребляет государство;
- приватизация которого запрещена Государственной программой приватизации государственных и муниципальных предприятий.

Имущество принадлежит казенному предприятию на праве оперативного управления, то есть такое предприятие вправе распоряжаться имуществом только с согласия собственника, который в любое время может изъять у казенного предприятия неиспользуемое (либо используемое не по назначению) имущество.

Казенное предприятие самостоятельно реализует производимую им продукцию, однако, порядок распределения его доходов определяется собственником имущества либо органом, уполномоченным собственником. Прибыль предприятия направляется на финансирование мероприятий, обеспечивающих выполнение плана-заказа, плана развития и на другие производственные цели, а также на социальное развитие (по нормативам), а свободный остаток прибыли подлежит изъятию в доход федерального бюджета.

**Задание 2. Дайте, пожалуйста, письменный ответ на вопрос:
Формирование прибыли организации. Чистая прибыль
и ее распределение**

Финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия любой организационно-правовой формы представлен в виде прибыли или убытка. Целью деятельности любой коммерческой структуры в условиях рыночной экономики, в конечном счете, является получение прибыли, способной обеспечить ее дальнейшее развитие. Прибыльность рассматривается не только как основная цель, но и как главное условие деловой активности предприятия, как результат его деятельности, эффективного осуществления своих функций по обеспечению потребителей необходимыми товарами в соответствии с имеющимся спросом на них.

Прибыль является денежным выражением стоимости прибавочного продукта, созданного трудом работников отраслей народного хозяйства (промышленности, сельского хозяйства, транспорта и др.) и направляемого в торговлю через механизм цен на товары, тарифов, торговых надбавок как плата за реализацию товаров (продукции, услуг).

Прибыль измеряется суммой и уровнем. Она является одним из важнейших оценочных показателей, характеризующих результат хозяйственной деятельности предприятия. Отношение прибыли к товарообороту, выраженное в процентах, определяет уровень рентабельности реализации товаров.

В упрощенном виде прибыль - это разность между валовым доходом и издержками обращения предприятия. Часть затрат предприятие покрывает за счет прибыли и поэтому не включает их в издержки обращения⁴.

Все затраты предприятия, как учитываемые в составе издержек обращения, так и относимые на прибыль, в сумме образуют экономические издержки, поскольку они характеризуют совокупность действительных расходов торгового предприятия. Экономические издержки по количеству и объему

⁴ Арзуманова Т.И., Мачабели М.Ш. Экономика организации. - М.: Дашков и Ко, 2013. – С. 93.

больше издержек обращения. Так же как и издержки, прибыль может быть экономической.

В зависимости от метода исчисления оперируют следующими понятиями (видами) прибыли: экономическая; бухгалтерская; прибыль от реализации; балансовая; чистая; валовая; номинальная; реальная; минимальная; нормальная (удовлетворительная); максимальная; целевая; недополученная; облагаемая и необлагаемая налогом; остающаяся в распоряжении предприятия и подлежащая распределению; др.

Бухгалтерская прибыль - разность между полученной выручкой (валовыми доходами) и бухгалтерскими (явными) издержками. Бухгалтерская прибыль тождественна балансовой прибыли.

Балансовая прибыль включает прибыль от реализации и других видов деятельности, сальдо доходов и расходов от внереализационных операций.

Прибыль от реализации (торговая прибыль) предприятия определяется как разность между валовыми доходами от реализации и издержками обращения.

Номинальная прибыль характеризует фактически полученный ее размер,

Реальная прибыль - это номинальная прибыль, скорректированная на уровень инфляции. Она характеризует покупательную способность предприятия.

Минимальная, нормальная, целевая и максимальная прибыли связаны с планируемым объемом деятельности, достижение той или иной из них означает, что предприятие находится в зоне убыточности, безубыточности или прибыльности.

Минимальной считается такая прибыль, которая после уплаты налогов обеспечивает предприятию минимальный уровень рентабельности на вложенный капитал, равный среднему проценту ставки банков по депозитам, сложившийся за исследуемый период.

Под целевой прибылью понимается та прибыль, которая остается после уплаты налогов и соответствует потребностям предприятия в его социальном и производственном развитии.

Под нормальной прибылью понимается минимальное вознаграждение предпринимателю, удерживающее его в выбранной им отрасли деятельности. Если получаемая прибыль ниже нормальной (определенный процент на вложенный капитал, который различается в зависимости от вида деятельности), то капитал устремляется в другую сферу.

Максимальная прибыль является основной целевой установкой для частного предприятия, ориентированного на достижение определенного притока денежных средств (наличности) в определенные периоды. Достижение максимальной прибыли означает стремление к максимальному увеличению прибыли в обороте или ее росту на определенную величину; снижению расходов до минимума или к тому, чтобы определенный уровень издержек не был повышен; обеспечению ликвидности, т. е. к тому, чтобы предприятие в любой момент было в состоянии оплачивать свои срочные обязательства; развитию мощностей предприятия.

Недополученная прибыль (издержки упущенных возможностей) - денежные доходы, которые могло бы получить предприятие (фирма) при более выгодном использовании принадлежащих ей ресурсов.

Налогооблагаемая прибыль - это та часть прибыли, которая в соответствии с действующим законодательством (налоговым) подлежит обложению налогом.

Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, представляет собой чистую прибыль за вычетом налогов и отчислений, производимых из чистой прибыли,

Прибыль выполняет следующие четыре функции:

- ожидаемая прибыль является основой принятия инвестиционных решений;

- полученная прибыль выступает измерителем результатов деятельности предприятия;
- часть полученной прибыли является источником самофинансирования предприятия;
- часть прибыли поступает в качестве вознаграждения владельцам капитала (в условиях акционерной формы собственности).

Распределение и использование прибыли является важным хозяйственным процессом, обеспечивающим как покрытие потребностей предпринимателей. Экономически обоснованная система распределения прибыли в первую очередь должна гарантировать выполнение финансовых обязательств перед государством и максимально обеспечить производственные, материальные и социальные нужды предприятий и организаций.

Рассмотрим, как корректируется валовая прибыль в процессе распределения. Валовая прибыль уменьшается на сумму: доходов от долевого участия в деятельности других предприятий, находящихся в пределах Российского государства; дивидендов, полученных по акциям, принадлежащим данному предприятию, а также с доходов по государственным ценным бумагам РФ, субъектов РФ и органов, местного самоуправления; доходов от сдачи имущества в аренду и других видов использования имущества.

Затем валовая прибыль уменьшается на сумму прибыли: от проведения массовых концертно-зрелищных мероприятий; от игорного бизнеса; от посреднических операций и сделок. Из валовой прибыли исключаются суммы прибыли, по которой установлены налоговые льготы. Оставшаяся после этих корректировок валовая прибыль является объектом налогообложения и именуется налогооблагаемой прибылью. С этой прибыли уплачивается в бюджет налог на прибыль. После уплаты налога остается так называемая чистая прибыль. Эта прибыль находится в полном распоряжении предприятия и используется им самостоятельно.

В процессе распределения валовая прибыль, как отмечено выше, уменьшается на следующие виды прибыли (доходов): от долевого участия в дея-

тельности других предприятий; от проведения массовых концертно-зрелищных мероприятий на открытых площадках, стадионах; от работы видеосалонов, игорного бизнеса. Эти виды прибыли являются объектом самостоятельного обложения налогом, а потому во избежание двойного обложения исключаются из состава валовой прибыли⁵.

Из валовой прибыли исключаются доходы от сдачи в аренду и других видов использования имущества, а также прибыль от посреднических операций и сделок в связи с тем, что расчет налога осуществляется в ином порядке. При этом следует учесть, что к посреднической деятельности не относится работа заготовительных, снабженческо-сбытовых, торговых организаций (кроме комиссионной деятельности), а также страховая деятельность, банковские операции и сделки, производство и реализация сельскохозяйственной продукции.

После всех перечисленных выше корректировок остается налогооблагаемая прибыль, с которой уплачивается налог на прибыль. Уплатив в бюджет соответствующий налог с прибыли, предприятие получает в свое распоряжение оставшуюся, так называемую чистую прибыль.

Прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, используется им самостоятельно и направляется на дальнейшее развитие предпринимательской деятельности. Никакие органы, в том числе государство, не имеют права вмешиваться в процесс использования чистой прибыли предприятия. Рыночные условия хозяйствования определяют приоритетные направления собственной прибыли. Развитие конкуренции вызывает необходимость расширения производства, его совершенствования, удовлетворения материальных и социальных потребностей трудовых коллективов.

В соответствии с этим по мере поступления чистая прибыль предприятий направляется на финансирование НИОКР, а также работ по созданию, освоению и внедрению новой техники, на совершенствование технологии и организации производства, на модернизацию оборудования, улучшение ка-

⁵ Самойлович В.Г., Телушкина Е.К. Экономика предприятия. – М.: Академия, 2009. – С. 32.

чества продукции, техническое перевооружение, реконструкцию действующего производства. Чистая прибыль является источником пополнения собственных оборотных средств. Кроме прямого направления на производственные нужды чистая прибыль является источником уплаты процентов по кредитам, полученным на восполнение недостатка собственных оборотных средств, на приобретение основных средств, а также уплату процентов по просроченным и отсроченным кредитам.

За счет чистой прибыли уплачиваются некоторые виды сборов и налогов, например, налог на перепродажу автомобилей, вычислительной техники и персональных компьютеров, сбор со сделок по купле-продаже валюты на биржах, сбор за право торговли и др.

Наряду с финансированием производственного развития прибыль, остающаяся в распоряжении фирмы, направляется на удовлетворение потребительских и социальных нужд. Так, из этой прибыли выплачиваются единовременные поощрения и пособия уходящим на пенсию, а также надбавки к пенсиям. Производятся расходы по оплате дополнительных отпусков сверх установленной законом продолжительности, оплачивается жилье, оказывается материальная помощь. Кроме того, производятся расходы на бесплатное питание или питание по льготным ценам (исключая специальное питание отдельных категорий работников, относимое на затраты производства в соответствии с действующим законодательством).

Обеспечивая производственные, материальные и социальные потребности за счет чистой прибыли, фирма должна стремиться к установлению оптимального соотношения между фондом накопления и потребления с тем, чтобы учитывать условия рыночной конъюнктуры и вместе с тем стимулировать и поощрять результаты труда своих работников.

Особое значение имеет направление чистой прибыли на выплату дивидендов по акциям и вкладам членов трудового коллектива в имущество фирмы. При этом следует заметить, что для акционерных обществ направление чистой прибыли на выплату дивидендов является важнейшей проблемой их

политики и стратегии. От размера дивидендов зависит курс акций данной фирмы, объем и возможные изменения собственного капитала, необходимость привлечения внешних источников.

Прибыль, остающаяся в распоряжении фирмы, служит источником финансирования не только производственного и социального развития, а также материального поощрения, но и в случае нарушения предприятием действующего законодательства - уплаты различных штрафов и санкций. Так, из чистой прибыли уплачиваются штрафы при несоблюдении требований по охране окружающей среды от загрязнения, санитарных норм и правил. При завышении регулируемых цен на продукцию (работы, услуги) из чистой прибыли взыскивается незаконно полученная предприятием прибыль.

В случаях сокрытия прибыли от налогообложения также взыскиваются штрафы, источником уплаты которых является чистая прибыль.

Итак, наличие чистой прибыли, создающей стимулирующие условия хозяйственного развития предприятий и организаций при переходе к рынку, является важным фактором дальнейшего укрепления и расширения их коммерческой деятельности.

Задание 3. Задача

Используя ниже приведенные данные рассчитайте, пожалуйста, норму амортизации и сумму амортизационных отчислений.

Организация приобрела универсальный станок. Стоимость покупки станка 103 тыс. руб. Транспортные расходы составили 5 тыс. руб. Расходы по монтажу станка 12 тыс. руб. Срок полезного использования станка 8 лет.

Расчет сумм амортизационных отчислений произведите, пожалуйста, двумя способами за весь срок службы станка:

- линейным способом;
- способом уменьшаемого остатка (применить коэффициент ускорения равным 2).

Определите, пожалуйста, остаточную стоимость станка через 4 года (во всех 2-х способах исчисления амортизационных отчислений).

Примечание: результаты округляйте с точностью до сотых.

Пояснительная записка

Балансовая стоимость приобретенного организацией станка составит:

$$103 + 5 + 12 = 120 \text{ тыс. руб.}$$

При линейном способе годовую сумму начисления амортизации определяют исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной с учетом срока полезного использования.

При способе уменьшаемого остатка годовую сумму амортизации определяют исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и нормы амортизации, исчисленной с учетом срока полезного использования этого объекта и коэффициента ускорения, устанавливаемого в соответствии с законодательством РФ.

Произведем расчет амортизации линейным способом:

1 год = $120 / 8 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 105 тыс. руб.)

2 год = $105 / 7 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 90 тыс. руб.)

3 год = $90 / 6 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 75 тыс. руб.)

4 год = $75 / 5 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 65 тыс. руб.)

5 год = $60 / 4 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 45 тыс. руб.)

6 год = $45 / 3 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 30 тыс. руб.)

7 год = $30 / 2 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 15 тыс. руб.)

8 год = $15 / 1 = 15$ тыс. руб. (остаточная стоимость 0 руб.)

Произведем расчет амортизации линейным способом:

Норма амортизации, исчисленная исходя из срока полезного использования составляет:

$$1 / 8 = 12,5\%$$

Произведем расчет амортизации:

1 год = $120 * 12,5 * 2 / 100 = 30$ тыс. руб. (остаточная стоимость 90 тыс. руб.)

2 год = $90 * 12,5 * 2 / 100 = 22,5$ тыс. руб. (остаточная стоимость 67,5 тыс. руб.)

3 год = $67,5 * 12,5 * 2 / 100 = 16,87$ тыс. руб. (остаточная стоимость 50,63 тыс. руб.)

4 год = $50,63 * 12,5 * 2 / 100 = 12,66$ тыс. руб. (остаточная стоимость 37,97 тыс. руб.)

5 год = $37,97 * 12,5 * 2 / 100 = 9,49$ тыс. руб. (остаточная стоимость 28,48 тыс. руб.)

6 год = $28,48 * 12,5 * 2 / 100 = 7,12$ тыс. руб. (остаточная стоимость 21,36 тыс. руб.).

7 год = $21,36 * 12,5 * 2 / 100 = 5,34$ тыс. руб. (остаточная стоимость 16,02 тыс. руб.)

8 год = 16,02 тыс. руб. – в последний месяц последнего года полезного использования списывается остаточная стоимость амортизируемого имущества.

Вывод:

Остаточная стоимость станка через 4 года эксплуатации при линейном способе амортизации составит 65 тыс. руб., а при способе уменьшаемого остатка 37,97 тыс. руб.

OdinAvtor.ru 8-927-902-39-25

Задание 4. Задача

Используя нижеприведенные данные промышленного предприятия на планируемый квартал, составьте план производства и реализации продукции.

Для выполнения задания необходимо составить расчеты:

- выпуска продукции в планируемом квартале;
- товарной и валовой продукции;
- объема реализуемой продукции.

Данные для выполнения задания:

1. Предприятием электротехнической промышленности в планируемом квартале предусматривается производство следующей продукции, работ и услуг.

Наименование продукции, работ и услуг	Ед. измерения	Выпуск продукции в планируемом квартале	Свободная оптовая цена за ед. продукции, тыс. руб.
Изделие № 1	шт.	17600	6,5
Изделие № 2	шт.	9800	12,6
Изделие № 3	шт.	23400	17,4
Другие изделия в свободных оптовых ценах	тыс. руб.	5600	X
Полуфабрикаты, предназначенные для отпуска на сторону в порядке кооперированных поставок	тыс. руб.	427	X
Работы и услуги промышленного характера на сторону	тыс. руб.	126	X
Оборудование и инструменты, изготовленные для собственных нужд	тыс. руб.	101	X

2. Остатки незавершенного производства на начало планируемого квартала составили 7100 тыс. руб., на конец квартала составили 5200 тыс. руб.

3. Остатки нереализованной продукции на начало планируемого квартала составили 1260 тыс. руб., на конец квартала составили 1540 тыс. руб.

Пояснительная записка

1. Товарная продукция предприятия характеризует собой объем продукции, подготовленной для передачи потребителям. В состав товарной продукции включаются:

а) все виды полностью изготовленной, комплектной продукции и полуфабрикатов, предназначенных для реализации;

б) работы и услуги промышленного характера сторонним предприятиям (частичная обработка деталей и т. д.);

в) продукция вспомогательных цехов и хозяйств, предназначенная для реализации.

г) капитальный и средний ремонт оборудования и транспортных средств своего предприятия.

Объем товарной продукции планируют в стоимостном выражении по действующим оптовым ценам и нормативу чистой продукции по каждой номенклатурной позиции и определяют по формулам:

Для каждого вида изделия или услуг:

$$N_{Ti} = N_i C_{oi},$$

а по всему объему товарной продукции:

$$N_T = \sum_{i=1}^n N_i C_{oi} + S_{kp} + S_y,$$

где N_{Ti} - товар продукции по i -му изделию, полуфабрикат;

N_T - объем производства продукции i -го наименования в натуральном выражении, шт, т, м;

C_{oi} - оптовая цена i -го вида продукции, полуфабрикатов, руб.;

n - номенклатура изготавливаемых изделий и полуфабрикатов для реализации на сторону;

S_y - стоимость производственных услуг сторонним предприятиям и капитальное строительство, руб.;

$S_{кр}$ - затраты на капитальные и средние ремонты оборудования и транспортных средств.

Произведем расчет:

$$N_T = 17600 * 6,5 + 9800 * 12,6 + 23400 * 17,4 + 5600 + 427 + 126 + 101 = 651294 \text{ тыс. руб.}$$

2. Реализуемая продукция в отличие от товарной включает продукцию, поставленную потребителем и оплаченную по счетам.

В плане объем реализованной продукции определяется как стоимость предназначенных к поставке и подлежащих оплате в плановом периоде готовых изделий, полуфабрикатов, производственных услуг и работ сторонним предприятиям.

При расчете объема реализуемой продукции N_p учитывают изменение остатков готовой продукции на складе и стадии реализации на начало N_{pH} и конец N_{pk} планируемого периода по формуле:

$$N_p = N_T + (N_{pH} - N_{pk}).$$

Произведем расчет:

$$N_p = 651294 + (1260 - 1540) = 651014 \text{ тыс. руб.}$$

3. Валовой называется продукция, произведенная предприятием за планируемый период независимо от степени ее готовности. В состав валовой продукции входят товарная продукция и изменения остатков незаконченной продукции, полуфабрикатов, остатков незавершенного производства и запчастей к оборудованию своего производства:

$$N_{вал} = N_T + (W_{нк} - W_{нн}),$$

где $W_{нк}$ - остаток незавершенного производства на конец планового периода;

$W_{нн}$ - остаток незавершенного производства на начало планового периода.

Произведем расчет:

$$N_{вал} = 651294 + (7100 - 5200) = 653194 \text{ тыс. руб.}$$

4. Выпуск продукции – это денежное выражение суммы готовой продукции на начало и конец отчетного периода за минусом денежного выражения остатков произведенной продукции из общей суммы выпуска за отчетный период:

$$ВП = W_{нк} + N_p - W_{ни} .$$

Произведем расчеты:

$$ВП = 5200 + 651014 - 7100 = 649114 \text{ тыс. руб.}$$

Вывод:

Выпуск продукции в планируемом квартале составляет 649114 тыс. руб.;

Товарная продукция составляет 651294 тыс. руб.;

Валовая продукция составляет 653194 тыс. руб.;

Объема реализуемой продукции составляет 651014 тыс. руб.

Список использованной литературы

1. Арзуманова Т.И., Мачабели М.Ш. Экономика организации. - М.: Дашков и Ко, 2013. - 240 с.
2. Самойлович В.Г., Телушкина Е.К. Экономика предприятия. – М.: Академия, 2009. – 224 с.
3. Сергеев И.В., Веретенникова И.И. Экономика организации (предприятия). - М.: Юрайт, 2013. - 672 с.
4. Чечевицына Л.Н., Чечевицына Е.В. Экономика предприятия. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2012. – 384 с.
5. Экономика предприятия / Под ред. А.Е. Карлика, М.Л. Шухгалтер. – СПб.: Питер, 2009. – 464 с.